

Vivi Kola – die Schweizer Kola – wurde vor 80 Jahren in Eglisau zum Sprudeln gebracht und in der ortseigenen Mineralquelle abgefüllt. Als Hauptsponsor der Tour de Suisse war die Limonade bald schweizweit bekannt. 1986 wurde die Marke aus dem Markt genommen und die Produktion eingestellt. Seit Ihrem erfolgreichen Revival im Jahr 2010, erfrischt das Getränk wieder unser Land.

Für unsere junge Firma, mit Sitz in Zürich, suchen wir per Mitte August einen/eine

Area Sales Manager/-in 80-100%

Was dich erwartet:

- Vivi Kola gewinnt immer mehr an Bekanntheit. Sei ein Teil davon und bringe die Kola in die Gastros der Deutschschweiz
- Mit unserem Team entwickelst du gemeinsam neue Salesstrategien
- Nimm dir die Schweizer Eventlandschaft als Grundlage und platziere Vivi Kola dort, wo es Sinn macht
- Vielfältige, interessante und abwechslungsreiche Aufgaben
- Wachsendes und dynamisches Unternehmen mit laufendem Lernprozess

Folgende Eigenschaften solltest du mitbringen:

- Eigeninitiative und mit viel Energie hinter der Sache
- Extrovertiert, kommunikativ, welt-offen
- Abgeschlossene Erstausbildung
- Fahrausweis zwingend erforderlich
- Gastro-Kenntnisse / Gastro-Netzwerk von Vorteil
- Gute Sprachkenntnisse: Deutsch als Muttersprache, gute Englisch Kenntnisse, Französisch und Italienisch von Vorteil
- Zwischen 20 und 30 Jahren alt

In der Rolle als Area Sales Manager/in unterstützt du das Unternehmen direkt an der Front. Dein Ziel ist es mit verkaufstechnischen Massnahmen Neukunden zu gewinnen und unserem Distributions-Team harte Tage zu verschaffen.

Wenn du Dich angesprochen fühlst, dann sende uns bitte Deinen CV sowie ein kurzes Motivationsschreiben an: info@vivikola.ch

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Dein Vivi Kola Team.