



VIVI KOLA AG  
PFLANZSCHULSTRASSE 34 | 8004 ZÜRICH  
T: 043 960 38 27 | INFO@VIVIKOLA.CH | VIVIKOLA.CH

## Key Account Manager\*in (m/w/d)

*Vivi Kola – die Schweizer Kola – wurde vor über 80 Jahren in Eglisau zum Sprudeln gebracht und in der orts eigenen Mineralquelle abgefüllt. Als Hauptsponsor der Tour de Suisse war die Limonade bald schweizweit bekannt. 1986 wurde die Marke aus dem Markt genommen und die Produktion eingestellt. Seit Ihrem erfolgreichen Revival im Jahr 2010, erfrischt das Getränk in moderner frische wieder unser Land - mit grosser Achtung vor der langjährigen Geschichte. Seither arbeiten wir täglich mit viel Herzblut daran, Vivi Kola wieder zu dem zu machen, was es einmal war:*

*Eine stolze Schweizer Marke, die sich nicht verstecken muss!*

### Deine Mission:

In den letzten Jahren hat die Vivi Kola AG in der ganzen Schweiz stark an Bekanntheit gewonnen und ist insbesondere über den On-Trade Kanal gewachsen. Seit Juli sind wir zudem stolze Besitzerin einer eigenen Produktionsanlage in Eglisau und konnten somit unsere Innovations-Möglichkeiten und Produktions-Flexibilität weiter ausbauen. Entsprechend stehen neue Produkte in der Pipeline und ambitionierte Ziele werden verfolgt.

Jetzt suchen wir eine\*n Key Account Manager\*in, welche\*r die Verantwortung für die Grosskunden mit folgenden Aufgaben übernehmen wird.

### Deine Aufgaben:

- Identifikation und Erschliessung von Wachstumspotenzialen in den verschiedenen Marktsegmenten
- Nachhaltiger Auf- und Ausbau unseres Kundenportfolios für Key Accounts im Bereich On & Off-Trade
- Analysieren der Kundenbedürfnisse und Umsetzung von kundenspezifischen Lösungskonzepten auf Basis unseres aktuellen Portfolios und anstehenden Innovationen
- Operative Betreuung der bestehenden Kunden und pflegen der Beziehungen mit den Entscheidungsträgern
- Umsatz- und Profitabilität-Verantwortung für die jeweiligen Kunden
- Umsetzung der langfristigen Verkaufsstrategie, überwachen der Ergebnisse und definieren von Massnahmen in enger Zusammenarbeit mit den entsprechenden Stakeholdern
- Impulsgeber und Sparringspartner für die Marketing Abteilung bei Vivi Kola



VIVI KOLA AG  
PFLANZSCHULSTRASSE 34 | 8004 ZÜRICH  
T: 043 960 38 27 | INFO@VIVIKOLA.CH | VIVIKOLA.CH

### **Was du mitbringst:**

- Bachelor Abschluss (Universität/FH) oder eine abgeschlossene Berufsausbildung mit Weiterbildung Richtung Verkauf oder Marketing
- Mehrere Jahre Berufserfahrung, idealerweise in der Schweizer FMCG Branche
- Starkes Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Flexible und selbstständige Persönlichkeit mit Drive und der Motivation in einem, dynamischen Umfeld mit Start-up Mentalität top Ergebnisse zu erzielen
- überzeugende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, sowie Teamplayer
- Hands-On Mentalität, Mut zu Veränderung, sowie starker Durch- und Umsetzungswille
- Hohe Affinität zu Zahlen, sowie analytische und strategische Stärken
- Deutsch ein Must, Französisch und Italienisch ein klares Plus

Dich erwartet ein modernes und dynamisches Unternehmen, welches grosse Ambitionen hat. Zusammen mit unserer Schwesterfirma ViCAFE revolutionieren wir den Softdrink und Kaffee-Markt mit qualitativ besseren, transparenteren und nachhaltigeren Konzepten.

Wenn du dich angesprochen fühlst, dann sende uns bitte deinen CV sowie ein kurzes Motivationsschreiben an: [sales@vivikola.ch](mailto:sales@vivikola.ch)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!